



MedTec Healthcare Recruitment ist ein deutsches Unternehmen und spezialisiert auf das Recruitment von Fach- und Führungskräften innerhalb des Gesundheitswesens und der Medizintechnik.

Unser Kunde ist ein kleines, expandierendes Familienunternehmen, das sich auf den Vertrieb innovativer medizintechnischer Geräte spezialisiert hat (Hyperthermie). Die Geräte werden in den führenden deutschen Universitätskrankenhäusern erfolgreich zur Tumorthherapie eingesetzt. Zum Ausbau des Vertriebs-Teams suchen wir eine/n

**Area Sales Manager (m/w/d) für Investitionsgüter der
Radioonkologie / Onkologie
Region: DACH, mit Sitz im Raum München
Kennziffer HE 1623**

Ihre Aufgaben:

- Kompetente Kundenberatung und aktiver Verkauf der medizintechnischen Großgeräte und aller dazugehörigen Dienstleistungen
- Betreuung des bestehenden Kundenstammes sowie Neukundenakquisition
- Erschließung neuer Marktpotentiale und Geschäftsmöglichkeiten durch eine enge Zusammenarbeit mit bestehenden und potenziellen Kunden
- Mitarbeit an und Leitung von internen und externen Kundenseminaren, Schulungen, Messen und Tagungen in Ihrem Gebiet
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen und Kongressen

Ihr Profil:

- Sie haben erfolgreich ein ingenieurwissenschaftliches oder medizintechnisches Studium abgeschlossen
- Sie verfügen über mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich medizintechnischer Großgeräte
- Sie verstehen die Entscheidungsabläufe auf Kundenseite, technisch-wirtschaftliche Zusammenhänge und sind mit Krankenhausstrukturen vertraut
- Sie verfügen über ein sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und hohe Reisebereitschaft
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Eigenmotivation und sind bereit, Verantwortung zu übernehmen
- Sie arbeiten effektiv, ergebnisorientiert und teamorientiert
- Sie verfügen über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sie beherrschen die marktüblichen PC-Tools

Unser Angebot:

Sie erwartet eine vielseitige Tätigkeit mit kurzen Entscheidungswegen, eine professionelle Einarbeitung und kompetente Unterstützung in einem teamorientierten Familienunternehmen mit spannenden Herausforderungen. Die Arbeitsweise im Unternehmen ist geprägt durch eine offene, verantwortungsvolle Unternehmenskultur und der gemeinsamen Vision, mit Leidenschaft etwas zu bewegen. Weiterhin eine Homeoffice-Regelung und ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung.

Ihr Kontakt:

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zur Einkommenserwartung und des möglichen Eintrittsdatums per E-Mail unter Angabe der Kennziffer **HE 1623** an:

MedTec Healthcare Recruitment, Frau Birgit Helfrich
E-Mail: birgit.helfrich@medtec-hr.de, Mobil: 0170-4433091

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, Sämtliche Bezeichnungen richten sich an alle Geschlechter.