



Das deutsche Unternehmen MedTec Healthcare Recruitment ist spezialisiert auf das Recruitment von Fach- und Führungskräften innerhalb des Gesundheitswesens und der ophthalmologischen Branche.

Unser Kunde ist ein mittelständiges Unternehmen im Bereich der augenärztlichen Chirurgie. Als ganzheitlicher und innovativer Lösungsanbieter stehen sie Ihren Kunden für alle Fragen rund um die ophthalmologische Praxis und Klinik zur Verfügung. Mit zahlreichen Exklusivvertriebsrechten bieten Sie Ihren Kunden die Erfüllung des gesamten Anforderungsspektrums. Sie entwickeln auch spezifische Produkte nach individuellem Kundenwunsch. Sie verfügen über langjährige konkrete Erfahrungen im Aufbau und der betrieblichen Optimierung ophthalmologischer Praxen und Kliniken. Durch die vollständige Unabhängigkeit von Konzernen und externem Kapital können Sie eine höchstmögliche Betreuungskontinuität zusichern. Dafür stehen Sie persönlich mit dem Leitsatz „we care“.

Für den weiteren Ausbau der Aktivitäten in Süddeutschland suchen wir im Auftrag eine/n:

**Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Ophthalmo-Chirurgie  
für Bayern (PLZ: 8 und 9)  
Kennziffer HC 0924**

**Anforderungen:**

- Sie bringen bestenfalls bereits Vertriebserfahrung aus der Medizintechnik, bevorzugt aus der ophthalmologischen Branche mit und haben bereits erste Erfahrungen im OP gesammelt, aber es kommen auch Bewerber ohne Vertriebserfahrung auch in Frage
- Wichtig sind eine starke Begeisterungsfähigkeit für Medizintechnik sowie Ihre Leidenschaft und Ehrgeiz für das Verkaufen komplexer Produkte mit einem bestmöglichen Kundenservice
- Sie schätzen den Kontakt mit unterschiedlichen Menschen und haben ein Talent dafür Netzwerke aufzubauen und zu pflegen
- Sie sind zielorientiert, selbständig, kommunikationsstark und eine authentische Persönlichkeit
- Reisebereitschaft an allen Wochentagen, auch mit Übernachtungen
- Flexibilität und Teamfähigkeit gehören zu Ihren Stärken
- Sie besitzen einen gültigen PKW-Führerschein
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS Office Anwendungen

**Ihre Aufgaben:**

- Nach einer Einarbeitungsphase mit Produktrainings übernehmen Sie die Verantwortung für die Vertriebsaktivitäten und das Management für das gesamte Produktportfolio in Ihrem zugeordneten Gebiet
- Sie sind für den kontinuierlichen Ausbau des Kundenstamms sowie die Erreichung der jährlich festgelegten Umsatzziele in Ihrer Region verantwortlich

- Sie setzen Marketing- und Vertriebsstrategien im Verkaufsprozess um und führen Verhandlungen, u.a. mit Chefarzten, Klinikverwaltungen, Einkaufsabteilungen und niedergelassenen OP-Zentren
- Mit Ihrem Produktwissen beraten und schulen Sie ärztliches und pflegerisches Personal bei der Anwendung der Produkte im OP
- Weiterhin erarbeiten Sie für interessierte Kunden die Aufträge und sind während der Auftragsnachverfolgung für Ihre Kunden ein zuverlässiger Partner, um ein rechtzeitiges Lieferdatum und damit eine hohe Kundenzufriedenheit zu gewährleisten
- Analyse des Marktes und der Mitbewerber
- Umsetzung und Einhaltung der gesetzlichen und unternehmerischen Compliance-Vorgaben
- Regelmäßige Berichterstattung gegenüber der Geschäftsleitung
- Abgerundet wird Ihr Aufgabenbereich durch die Teilnahme an Messen, Kongressen und Business-Meetings deutschlandweit, um potenzielle Neukunden zu akquirieren und Ihr Netzwerk zu erweitern

#### **Unser Angebot:**

Ein motivierendes Arbeitsklima in einem erfolgreichen, expandierenden Unternehmen mit hoher Innovationskraft, in dem Sie Ihren Erfolg direkt beeinflussen und damit Ihre beruflichen Perspektiven selbst gestalten können. Ihr Gehalt besteht aus Fixgehalt und einer Provision. Sie bekommen ein Firmenfahrzeug (Tesla) zur europaweiten Nutzung mit Tankkarte, ein iPhone, einen Business Laptop und einen Drucker. Die Tätigkeit ist mit Homeoffice-Status ausgestattet.

#### **Ihr Kontakt:**

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zur Einkommenserwartung und des möglichen Eintrittsdatums per E-Mail unter Angabe der Kennziffer **HC 0924** an:

**MedTec Healthcare Recruitment, Frau Birgit Helfrich,  
E-Mail: [birgit.helfrich@medtec-hr.de](mailto:birgit.helfrich@medtec-hr.de), Mobil: 0170-4433091**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Sämtliche Bezeichnungen richten sich an alle Geschlechter.